



## Ruiz Mateos 'rastrea' Galicia para comprar una bodega de albariño

► El empresario jerezano ha vuelto a levantar un potente imperio que da trabajo a diez mil personas **p39**

# Ruiz Mateos busca financiación y una bodega de albariño en Galicia

**INVERSIÓN** ▶ Un hombre fuerte de Nueva Rumasa sondea la autonomía: busca compradores de los pagarés corporativos del grupo por un mínimo de 50.000 € ▶ Sin supervisión de CNMV o Banco de España, el único aval es la palabra y empresas del jerezano ▶ Posee la factoría de Clesa en Caldas

J.C./C.G. • SANTIAGO

Año 1983. Día 23 de febrero. Una jornada que nunca se borrará de la memoria de la familia Ruiz Mateos. Miguel Boyer, por entonces ministro de Economía, intervenía Rumasa. Le expropiaban todo el imperio que colgaba de esta empresa matriz. Ha pasado poco más de un cuarto de siglo, y con tesón, en silencio y sin alardes, José María Ruiz Mateos e hijos han revivido el coloso. Nueva Rumasa, un conglomerado de más de un centenar de empresas totalmente independientes entre sí -el empresario jerezano no quiere volver a poner todos los huevos en la misma cesta-, con una facturación que supera los 1.500 millones de euros. En las últimas semanas ha saltado a la palestra porque cuando bancos como ING reventan el mercado ofreciendo depósitos al 3,5% (recordemos que los tipos están al 1,5%, y el Euribor al 1,9%), Nueva Rumasa ha lanzado una emisión de pagarés corporativos que, con una inversión mínima de 50.000 euros, prometen un 8% de inversión. Y quieren que Galicia, donde poseen la planta de Clesa en Caldas, sea protagonista en la captación de esta novedosa fórmula de financiación en España.

Ante las dificultades de lograr información directa de la compañía, nos pusimos en contacto con sus representantes un como posible inversor. Así conocimos que, para la zona de Galicia, Ruiz Mateos cuenta con Ramiro Mascareñas, profesional que lleva casi tres lustros trabajando para esta familia, y que contribuye a captar posibles inversores en la comunidad. Nos enteramos así que el objetivo de este icono empresarial es fortalecer su imperio con nuevas empresas, más baratas en tiempos de crisis, amenazadas de cierre. De la economía real, con productos a la venta, nada de bancos ni otras aventuras. Éste es el modelo de negocio que ha llevado a Ruiz Mateos a recrear un emporio valorado en 3.000 millones de euros (medio billón de pesetas), con relaciones comerciales con 78 países.

En Galicia otea el horizonte: a través de acuerdos, su empresa Garvey ya mueve vinos de Rías Baixas, pero el objetivo en mente es comprar una bodega para facturar su propio albariño, comenta Mascareñas. "Surgirá alguna oportunidad fantástica,

## Operación Nueva Rumasa

### Estos son sus poderes:

107 empresas en propiedad al 100%  
Más de 10.000 empleados directos y 6.000 indirectos  
Tiene relaciones comerciales con 78 países  
Factura más de 1.500 M €  
Valoración patrimonial neta: 3.000 M €  
Inversiones en: alimentación, bodegas y bebidas, distribución, hoteles, agrícola, ganadera y patrimonial

### Esta es su oferta:

Suscripción a pagarés corporativos de sus compañías  
Rentabilidad del 8% anual  
Vencimiento a un año  
Importe mínimo: 50.000 €

### Su buque insignia en Galicia:

CLESA. Pertenecer a la división de alimentación de Nueva Rumasa, conformando el Grupo Dhul: 1.200 empleados directos y más de 3.500 indirectos, y siete fábricas: 1 en Caldas de Reis y 67 delegaciones en toda España



# ¡Gallego!

# Quiero tu dinero ¡Leches!

Info: Dani Suárez

## UN ALIADO EN LA COMUNIDAD

### Andrés Quintá

Presidente del Grupo Quintá



## "Si me lo pidiera, yo invertiría con el"

Amigo personal de José María Ruiz Mateos, el presidente del Grupo Quintá, Andrés Quintá, es el hombre de confianza en Galicia del magnate jerezano, para quien no tiene más que palabras de elogio: "Gran empresario, especialista en refluor compañías en ruinas y hacerlas competitivas, que genera muchos puestos de trabajo y trata a sus empleados como si fueran de su familia". Así lo define.

— ¿Qué le parece esta oportunidad de inversión?

— Aunque ahora son sus hijos quienes se ocupan más de las

inversiones, José María Ruiz Mateos es un empresario de largo recorrido que fue capaz de levantarse después de una expropiación -por la antigua Rumasa- que lo dejó sin nada. Sabe lo que hace. Si me lo pidiera, yo invertiría con él.

— ¿Está sondeando alguna compra en Galicia?

— Siempre está abierto a cualquier oportunidad de negocio que pueda surgir, en Galicia u otro lado. Ahora está muy medido en el ramo de la alimentación, y a lo mejor por ahí puede surgir alguna noticia ■

alguna caerá". Para moverlo, no hay problemas: acuerdos con El Corte Inglés, Caprabo y millares de establecimientos hosteleros forman una plataforma privilegiada que valora su catálogo.

Fuentes de Nueva Rumasa nos explicaron que el empresario jerezano acudió primero a los bancos, con el objetivo de financiar su expansión, y que estos le demandaron el pago de intereses abusivos. Muchas veces sobre el 8%. Por ello, decidió "pagárselos a personas, a la gente que invirtiese en su proyecto".

Presentadas a la CNMV, que dieron por encima de los baremos necesarios para su supervisión. Tampoco tienen el garante del Fondo de Garantía de Depósitos (FGD) o del Banco de España. ¿Qué avales tiene? Pues el propio patrimonio, y la palabra, de Ruiz Mateos. "Y es un hombre que siempre cumple lo que promete", según Mascareñas.

## LOS DATOS

**Por el mínimo, cuatro mil euros de rendimiento** ▶ Explican desde Nueva Rumasa que, por cada 50.000 euros que se inviertan (es la cifra mínima), se percibirán como intereses unos cuatro mil euros brutos. Descontados los impuestos (-18%), el rendimiento neto de esta apuesta sería de 3.280 euros.

**A nombre de Carcesa** ▶ No busque un Nueva Rumasa en el pagaré corporativo: se extienden a nombre de Carcesa, sociedad que compró Ruiz Mateos el año pasado a Kraft, y que fabrica el tomate o el paté Apis, así como los zumos de Fruco. También se puede avalar la inversión con alguna otra compañía, como es el caso de Clesa. O Garvey, o Dhull, o cualquiera de las 107 que hay para elegir ■

## LA OTRA GALICIA

## La segunda generación toma el relevo

Los descendientes de José María Ruiz Mateos son quienes llevan ahora el timón de esta suma de empresas sin matriz, un no holding, donde cada sociedad tiene su propia personalidad jurídica. Y paga sus impuestos allí donde trabaja. Zoilo, José María hijo, Alfonso, Pablo, Javier y Álvaro han sabido jugar a ganar en la estrategia de su progenitor: comprar a bajo precio empresas con problemas y devolverlas al buen camino.

Con esta trayectoria, ha conseguido alcanzar los diez mil empleados directos y en torno a seis mil indirectos. Todo un coloso en la alimentación (Dhul, Clesa, Hibramer, Trapa y Elgorriaga, entre otros) y en bebidas (Garvey), a ellos se suma Hotusa y la división hotelera, con catorce centros, y una incipiente actividad inmobiliaria, que nace de terrenos comprados a empresas, como Sandeman ■